VELOC/7Y BY NU SKIN®

TABLA DE CONTENIDO

Velocity	4
Compartir	6
Construir	8
Liderar	14
Glosario	20
Información Importante Adicional	22



TU VIDA, TU NEGOCIO, TU MANERA

Bienvenido a Velocity by Nu Skin[™]—un programa de pago por desempeño que ofrece opciones flexibles para adaptarse a tu estilo de vida, brindando recompensas rápidas que te mantienen motivado y empoderándote para construir un futuro satisfactorio a tu manera.

¿Quieres tener un ingreso adicional compartiendo tus **Productos** favoritos con tus amigos? ¿Tal vez sueñas en convertirte en tu propio jefe? Sin importar cuáles sean tus metas, tu jornada Nu Skin será distinta para ti. Por eso, con Velocity, tú eliges tu camino y tu ritmo.

FLEXIBLE

Con la capacidad flexible de Venta al Menudeo, Compartir, Construir y Liderar, Velocity te ayuda a vivir la vida en tus propios términos —donde puedes establecer tus propios horarios y trabajar hacia tus aspiraciones específicas.

RÁPIDO

Velocity te paga rápidamente cada vez que vendes un Producto. Puedes ganar bonos diarios, semanales y mensuales, de modo que tanto tú como aquellos a quienes traigas a Nu Skin obtienen recompensas rápidas.

GRATIFICANTE

Velocity te recompensa por tu arduo trabajo con bonos generosos, pagos puntuales, reconocimiento increíble y otros brillantes incentivos. Hay más de una forma para tener éxito —es tu vida, tu negocio, tu manera.

¿Y cuál es la mejor parte? Comenzar es sencillo y gratis. iSigue leyendo para saber más!

COMPARTIR

¿Quieres mantener las cosas sencillas y ganar algo de efectivo extra a diario? i**Registra** a nuevos clientes y permítenos manejar los detalles! Siempre que uno de tus clientes Registrados hagan una compra directamente a Nu Skin, ganarás el atractivo **Bono por Compartir**.

CONSTRUIR

¿Tienes amigos a quienes les encanta compartir Productos maravillosos y conectar con otros tanto como a ti te gusta? iConstruye un grupo de gurús de ventas con cosas en común y trabaja como uno para lograr tus metas! Los **Bonos Constructores** semanales de Velocity comienzan al **5**% y pueden alcanzar hasta el **40**% del Valor Comisionable de las Ventas de Productos por arriba de ciertos puntos de referencia.

LIDERAR

¿Quieres mejorar tu estrategia y de verdad despegar con Velocity? Lidera a otros a medida que desarrollan sus propios negocios exitosos, y así tú puedes disfrutar de **Bonos de Liderazgo** mensuales de hasta el 5% del valor comisionable de cada venta de Producto que haga tu **Equipo**.

¿Estás listo para construir tu negocio a tu manera? Entonces exploremos como TE pagará Velocity.

Los términos en mayúsculas y en negritas se definen con mayor detalle en el Glosario.



¿Sientes que el gurú de ventas dentro de ti está buscando salir? Siempre que compres Productos Nu Skin y que firmes un acuerdo de ventas, podrás vender estos mismos Productos para tu beneficio. Tú eliges los Productos y tu toque personal.

¿CÓMO FUNCIONA?

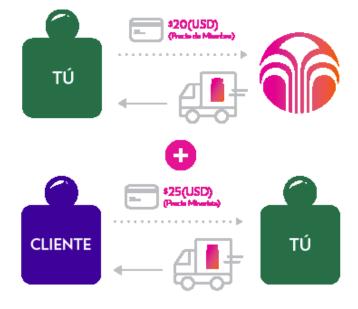
Haz lo que haces mejor y nosotros nos ocupamos del resto. Como **Afiliado de Marca**, puedes vender Productos usando nuestro sitio de internet o las apps, en tus redes sociales favoritas o a través de ofertas personales. Cada vez que un **Cliente Minorista**, un **Miembro**, un **Afiliado de Marca** o un **Representante de Marca en Calificación** que tú **Registraste** hace una compra directamente a Nu Skin, obtienes un **Bono por Compartir**.

Sencillo, ¿verdad?

Nota: Cuando compras Productos a Nu Skin, el Bono por Compartir es pagado al Afiliado de Marca que te Registró. Los Representantes de Marca se quedan con los Bonos por Compartir de sus compras personales.

GANANCIAS MINORISTAS

Ganancias Minoristas son constituidas por la diferencia entre tus costos personales (incluyendo el Precio de Miembro, impuestos, costos de envío, etc.) y el precio público para la venta de tus Productos. Tú te encargas de manejar todas las Ganancias Minoristas adquiridas fuera de los canales de venta de los sistemas de Nu Skin.



GANANCIA DIARIA

BONO MINORISTA

Podrás obtener un **Bono Minorista** que equivale a la diferencia entre el Precio de Miembro y el precio pagado por parte de tus Clientes Minoristas (excluyendo costos de envío e impuestos) cuando ellos mismos efectúan compras directamente de parte de Nu Skin



BONO POR COMPARTIR

Disfruta del **Bono por Compartir** en la mayoría de los Productos que varía generalmente entre el **5%** y el **15%** (o más) de los Productos comprados por tus Clientes Registrados o Afiliados de Marca (excepto Representantes de Marca) directamente a Nu Skin. Contacta a tu mercado o a tu Afiliado de Marca para conocer precios específicos de Productos, detalles vigentes del Bono por Compartir e información adicional.



GANANCIA DIARIA

Los Bonos por Compartir y Bonos Minoristas serán reflejados en tu **Cuenta Velocity** dentro del transcurso de un día laboral.

Los Bonos por Compartir son reducidos por el mismo porcentaje aplicado a los precios de producto que son descontados durante promociones, a menos de que el mercado mismo dictamine un procedimiento diferente.

En el momento en que estés listo para establecer tu propio negocio, Nu Skin te apoyará. iEl plan Velocity te impulsará en tu camino y encenderá tu pasión!

¿CÓMO FUNCIONA?

Velocity mantiene tu trabajo organizado usando un sistema sencillo de bloques que representan el **Volumen de Ventas**. Estos bloques también se usan para ayudar a determinar tu progreso y tu pago. Básicamente, los bloques hacen que entiendas y organices tu negocio de manera más sencilla y más eficiente para ti y para tu **Grupo** de Ventas (tú y todos tus Clientes Minoristas, Miembros, Afiliados de Marca y Representantes de Marca en Calificación).



BLOQUES

Incluso usando hojas de datos y apps, administrar tu negocio en crecimiento puede ser difícil. Para optimizar las cosas, organizamos tus ventas de Productos en trozos pequeños llamados bloques. Hay dos tipos de bloques, los **Bloques Constructores** y los **Bloques por Compartir**. Cada Bloque Constructor representa 500 puntos de **Volumen de Ventas** provenientes de tu Grupo. Los Bloques por Compartir son Bloques Constructores, pero sólo cuentan las compras realizadas por Clientes Minoristas, Miembros, Afiliados de Marca y Representantes de Marca en Calificación que Registres personalmente.

Los bloques se reestablecen cada mes calendario, iasí que rastrear tus ventas mensuales es más sencillo y más directo que nunca!

BLOQUES BLOQUE CONSTRUCTORES POR COMPARTIR





CALIFICACIÓN

Construir tu negocio en algo más grande y mejor es asombroso, pero no es sencillo. Nosotros te ayudamos a dar seguimiento a tu progreso personal para convertirte en un Representante de Marca usando un sistema simple al que llamamos **Calificación**.

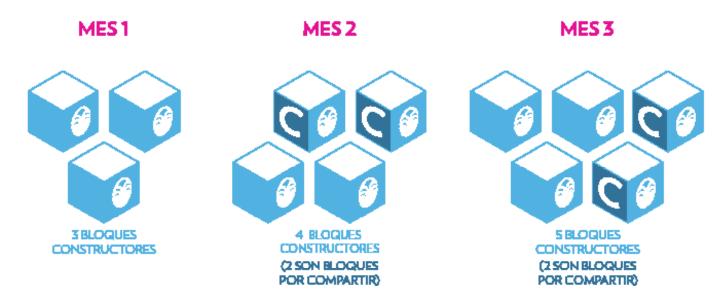
Paso 1: Para comenzar, necesitarás desarrollar un Grupo fuerte y posteriormente presentar una Carta de Intención (CDI) a Nu Skin. Una vez que estés listo, te daremos un Título sofisticado que se ajustará con tus nuevas responsabilidades—Representante de Marca en Calificación.

Paso 2: La calificación te guía para crear un tipo de base de clientes que te ayudarán a lograr el éxito mensualmente como Representante de Marca. Haces el compromiso de completar 12 Bloques Constructores y que al menos 4 de éstos sean Bloques por Compartir dentro de 6 meses calendario consecutivos.

Paso 3: Cada mes calendario de Calificación, debes completar al menos 2 Bloques Constructores para poder continuar con la Calificación.

Nota: Los Representantes de Marca en Calificación ascenderán al Representante de Marca más cercano después de terminar la Calificación. Asegúrate de terminar tu primer mes de Calificación en el mismo mes o antes del mes en el que cualquiera de tu Grupo termine la Calificación para así mantenerlos dentro de tu Grupo.

EJEMPLO DE CALIFICACIÓN



ICONVIÉRTETE EN REPRESENTANTE DE MARCA!

Tan pronto finalices el proceso de Calificación, te convertirás en Representante de Marca al comenzar el nuevo periodo semanal. Podrás comenzar a recibir Bonos Constructores, que comienzan al 5% y alcanzan hasta el 40% cada semana sobre el Valor Comisionable de las Ventas de Productos de su Grupo.

A partir de ese momento, para mantener el título de Representante de Marca, deberás completar 4 nuevos Bloques Constructores cada mes (o ya bien aplicar 3 Bloques Flexibles, según su definición en el Glosario y en la sección de Detalles Adicionales).

REQUISITOS MENSUALES DE MANTENIMIENTO



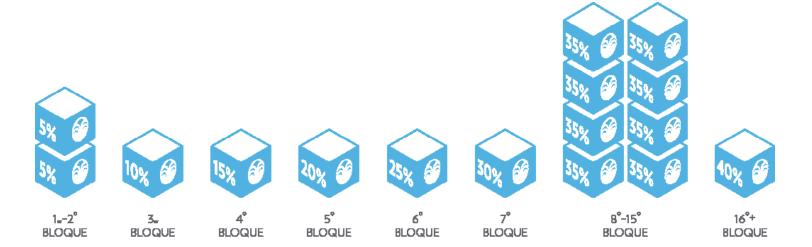
4 BLOQUES CONSTRUCTORES

PAGO SEMANAL

BLOQUE CONSTRUCTOR

Obtén un bono ascendente que comienza al 5% del **Valor Comisionable de Ventas (VCV)*** de tu primer Bloque Constructor y que se extiende hasta el 40% de tu 16° Bloque Constructor y más. Se te paga de acuerdo con el VCV de cada Bloque Constructor individual. Cada Bloque Constructor pagado al porcentaje relacionado con ese Bloque Constructor únicamente, tal como se ilustra en el siguiente cuadro.

Si completas 4 Bloques Constructores o más (excluyendo Bloques Flexibles) en un mes, también se te pagará un Bono Constructor por cualquier Bloque Constructor incompleto al final del Mes. Los Bloques Constructores incompletos se pagan sobre el monto porcentual del último Bloque Constructor completo. Por ejemplo, si completaste 6 bloques y queda un 7° bloque parcial, te pagaremos un Bono Constructor del 25% del VCV de la porción incompleta de tu 7° bloque.



* VALOR COMISIONABLE DE VENTAS (VCV o CSV en inglés)—Un valor monetario, asociado con cada Producto, utilizado para determinar los Bonos de Liderazgo y Constructor. El VCV de cada producto varía ocasionalmente Contacta a las oficinas de tus mercado o a tu Afiliado de Marca para recibir información específica con respecto a los precios de Producto, detalles del Bono por Compartir, Valor Comisionable de Ventas. e información adicional relacionada a la compensación de ventas.

Por ejemplo, una persona que ha completado 4
Bloques Constructores en un mes ganaría el 5% del VCV de su 1° Bloque Constructor, el 5% del VCV de su 2° Bloque Constructor, el 10% del VCV del 3° Bloque Constructor y el 15% del VCV del 4° Bloque Constructor completado.

Por lo general, el VCV y el Volumen de Ventas de un bloque no son iquales.

OBTÉN PAGOS SEMANALES

Te pagaremos el Bloque Constructor cuatro veces al mes por todos los nuevos Bloques Constructores establecidos. Calculamos tus ganancias con base en las ventas completadas hasta el día 7, 14, 21 y el último día de cada mes calendario. De esta manera no deberás esperar hasta el fin de mes para recibir tu pago. Los bonos obtenidos serán reflejados en tu Cuenta Velocity dentro de un día laboral y luego serán transferidos automáticamente a la institución bancaria que tú elijas.

HORARIO SEMANAL DE BONO CONSTRUCTOR



GENERALMENTE LOS BONOS SON CALCULADOS LOS DÍAS 8, 15, 22 Y EL 1 DEL SIGUIENTE MES, HORARIO DE UTAH (MST UTC-7)





Nu Skin se trata de retribuir y de ser una fuerza del bien. Es por eso que parte de nuestra misión es empoderar a las personas en el mundo para mejorar su futuro y el de otros. Con un programa de liderazgo poderoso y gratificante, podemos recompensar a aquellos que ayudan a sus compañeros a lograr sus metas.

¿CÓMO FUNCIONA?

AYUDA A OTROS A CRECER

El Bono de Liderazgo ha sido establecido con base en un concepto principal: Obtén mayores ganancias al ayudar a otros a ser exitosos. Esto comienza al ayudar a otros a convertirse en Representantes de Marca. iTe recompensaremos con un Bono de Liderazgo mensual por tus esfuerzos en guiar tu Equipo a salir adelante!



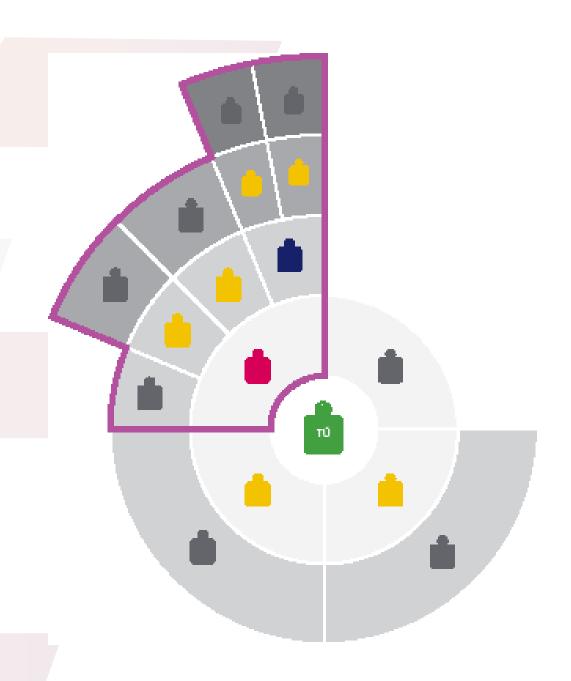
EXPANDE TU NEGOCIO

El proceso de crecimiento de tu propio negocio impulsará el crecimiento de tu Equipo. Al desarrollar sus propias bases de clientes, los miembros de tu Grupo podrán adquirir el título de Representantes de Marca y así establecer a sus propios Grupos. Sin embargo, aún cuando ellos establezcan sus propios trayectos, cada una de las personas que hayas traído a Nu Skin continuará siendo parte de tu Equipo. Mantenemos estas conexiones organizadas de manera sencilla aplicando el concepto de Generaciones. Todos los Representantes de Marca que lideres de manera directa forman parte de tu Primera **Generación** (G1). Todos los Representantes de Marca que ellos lideren de manera directa constituyen tu 2ª Generación (G2), etcétera.

GANA MIENTRAS LIDERAS

El Bono de Liderazgo recompensa a los Representantes de Marca que trabajan medio tiempo o tiempo completo vendiendo Productos y ayudando a otros a establecer sus propios negocios de ventas de Nu Skin. Por cada Representante de Marca que establezcas en tu Primera Generación (G1), recibirás un Bono de Liderazgo sobre el VCV correspondiente al grupo de aquella persona.

iAl establecer más Representantes de Marca y al cumplir con diferentes metas, podrás habilitar la posibilidad de obtener Bonos de Liderazgo sobre hasta tu 6ª Generación (G6)!



En el caso de que pierdas tu estatus y vuelvas al título de Afiliado de Marca por cualquier motivo, tus Representantes de Marca y sus respectivos Grupos formarán parte del Equipo de tu Representante de Marca directo. Revisa la sección titulada Reinicio – Detalles Adicionales para obtener información adicional con respecto al proceso para recuperar tus Representantes de Marca y sus respectivos Grupos.

SÉ UN LÍDER ÉPICO

Los verdaderos líderes se dedican a ayudar a sus Representantes de Marca a prosperar. Es por esta razón que para alcanzar los títulos más altos, deberás establecer Equipos de Liderazgo. Estos están conformados por los Representantes de Marca ubicados en tu G1 que han alcanzado ciertas metas y objetivos con respecto al Volumen de Ventas de Equipo de Liderazgo (VVEL) durante el periodo de un mes calendario, según la gráfica de Títulos y Bonos de liderazgo ilustrada en la página 19. iEn otras palabras, al ayudar a otros a convertirse en maravillosos Representantes de Marca, tú también recibirás recompensas maravillosas!

EJEMPLO DE EQUIPO



GANANCIAS MENSUALES

BONO DE LIDERAZGO

Completa 6 o más Bloques Constructores en un mes y recibirás 10% del VCV de tu G1 o 5% del VCV de tu Equipo, según la gráfica a continuación. Alternativamente, si completas 4 o 5 Bloques Constructores en un mes, recibirás 2.5% del VCV de tu Equipo. Para ser elegible para recibir cualquier Bono de Liderazgo, sin embargo, deberás contar con el título de Representante de Marca y haber completado 4 o más Bloques Constructores durante ese mismo mes (excluyendo Bloques Flexibles).

OBTÉN PAGOS MENSUALES

Al finalizar cada mes calendario, calculamos las ventas de tu Equipo y determinamos el valor de tu Bono de Liderazgo. Como todos los otros bonos incluidos en el Plan Velocity, tu Bono de Liderazgo será reflejado rápidamente en tu Cuenta Velocity y luego transferido de manera automática a la institución bancaria que tú elijas.

TU VIDA, TU NEGOCIO, TU MANERA

Así que ¿qué esperas? Ya sea que desees ganar una pequeña suma de dinero adicional cada mes, trabajar a medio tiempo o ya bien dedicarte a un negocio de tiempo completo, contamos con varias opciones flexibles que te proporcionarán recompensas con rapidez para ayudarte a establecer un futuro gratificante. Te invitamos a unirte a nuestro equipo y a crecer a tu propio paso con los Bonos por Compartir, Constructores y de Liderazgo. iLa oportunidad está tocando a la puerta y se llama Velocity!

TÍTULOS Y BONO DE LIDERAZGO

BONO DE LIDERAZGO				
6+ BLOQUES	Gana	BONO DE LIDERAZGO DE 10% DEL VCV DE SU G1 O BONO DE LIDERAZGO DE 5% DEL VCV DE SU EQUIPO (HASTA 6 GENERACIONES SEGÚN TU TÍTULO)*		
4-5 BLOQUES	Gana	BONO DE LIDERAZGO DEL 2.5% DEL VCV DE SU EQUIPO (HASTA 6 GENERACIONES SEGÚN TU TÍTULO)**		

REQUISITOS

BONO DE LIDERAZGO

TÍTULO	REPRESENTANTES DE MARCA G1	EQUIPOS DE LIDERAZGO	VVEL POR EQUIPO DE LIDERAZGO	GENERACIONES PAGADAS
SOCIO ORO	1	N/A	N/A	1
SOCIO LAPIS	2	N/A	N/A	2
SOCIO RUBÍ	4	N/A	N/A	3*
DIRECTOR ESMERALDA	4	1	1 CON 10K VVEL	4*
DIRECTOR DIAMANTE	5	2	1 CON 10K VVEL + 1 CON 20K VVEL	5*
DIRECTOR DIAMANTE AZUL	6	3	1 CON 10K VVEL + 1 CON 20K VVEL + 1 CON 30K VVEL	6*
TEAM ELITE/ DIRECTOR PRESIDENCIAL	6	4	1 CON 10K VVEL + 1 CON 20K VVEL + 1 CON 30K VVEL + 1 CON 40K VVEL	6*

^{*}Para ser elegible para recibir pagos sobre las Generaciones 3 a 6, no deberás estar involucrado en ningún tipo de venta o actividad que promueva el beneficio de ninguna otra compañía de venta directa.

^{**}El plan incluye requisitos adicionales para recibir el título de reconocimiento Team Elite (Director Presidencial).

SARIC

ACUERDO DE AFILIADO DE MARCA (AAM)—Un contrato requerido para obtener el título de Afiliado de Marca. Una vez el Acuerdo de Afiliados de Marca es recibido y aceptado por parte de Nu Skin, el individuo es clasificado como Afiliado de Marca y cuenta con la capacidad de Registrar clientes y revender Productos.

AFILIADO DE MARCA—Cualquier persona autorizada para vender Productos Nu Skin, Según el Acuerdo de Afiliados de Marca (AAM). Todas las compras de Productos son opcionales.

BLOQUE CONSTRUCTOR—Es una medida del Volumen de Ventas. Un Bloque Constructor sólo se considera completo cuando cuenta con 500 puntos de Volumen de Ventas. Un Bloque Constructor con menos de 500 puntos de Volumen de Ventas se considerará incompleto.

BLOQUE FLEXIBLE—Es un sustituto para un Bloque Constructor que se aplica automáticamente para mantener su estatus como Representante de Marca en el caso de que durante el periodo de un mes calendario usted no complete los 4 o más Bloques Constructores requeridos. Durante cualquier mes que usted aplique el uso de un Bloque Flexible, usted continuará siendo elegible para recibir los Bonos Constructores sobre los Bloques Constructores que haya completado; sin embargo, usted no será elegible para recibir Bonos de Liderazgo. Los Bloques Flexibles no proporcionan Volumen de Ventas, VCV, o representan un valor monetario y no podrán ser redimidos a cambio de dinero. Los Bloques Flexibles solo serán utilizados para ayudarle a mantener su estatus como Representante de Marca. Usted tendrá la opción de aplicar el uso de 3 Bloques Flexibles durante el periodo de un mes calendario. No se limitarán la cantidad de Bloques Flexibles que podrán ser acumulados. Los Bloques Flexibles no caducarán y no son transferibles. En el caso de que usted pierda su estatus de Representante de Marca, usted perderá cualquier cantidad de Bloques Flexibles acumulados. Revise la sesión titulada Detalles Adicionales – Bloques Flexibles para recibir información adicional al respecto.

BLOQUE POR COMPARTIR(BC)—Un subconjunto de los Bloques Constructores que consiste de 500 puntos de Volumen de Ventas que provienen únicamente de compras hechas por parte de los Clientes Minoristas, Miembros, Afiliados de Marca y Representantes de Marca en Calificación que usted ha Registrado personalmente. Sus compras personales no serán aplicadas a los Bloques por Compartir. Los Bloques por Compartir solo son aplicables para la Calificación y constituyen una subcategoría de los Bloques Constructores. Por lo tanto, todos los Bloques por Compartir son Bloques Constructores, pero no todos los Bloques Constructores son Bloques por Compartir.

BONO CONSTRUCTOR(BC)—Todos los Representantes de Marca son elegibles para recibir un Bloque Constructor sobre los Bloques Constructores establecidos. Los Representantes de Marca que completen 4 o más Bloques Constructores durante un mes (excluyendo a los Bloques Flexibles) también son elegibles para recibir un Bono Constructor sobre cualquier Bloque Constructor incompleto al finalizar el mes. El porcentaje pagado sobre un Bloque Constructor incompleto es equivalente al porcentaje pagado sobre el último Bloque Constructor

completado al finalizar el mes. Los pagos sobre Bloques Constructores incompletos son efectuados el día 8 del mes siguiente. Los Afiliados de Marca y Representantes de Marca en Calificación no serán elegibles para recibir Bonos Constructores. No se pagarán Bonos Constructores sobre Bloques Flexibles. El Bloque Constructor es calculado sobre el VCV de cada Bloque Constructor individual. El porcentaje asociado con los Bloques Constructores es aplicable únicamente a aquel Bloque Constructor especifico y no será aplicado a ningún otro Bloque Constructor previamente establecido.

BONO DE LIDERAZGO—Ver Liderazgo – Pagos Mensuales para obtener detalles adicionales.

BONO MINORISTA (BM)— La diferencia entre el Precio de Miembro y el precio pagado por sus Clientes Minoristas (excluyendo costos de envío e impuestos) cuando ellos compran Productos directamente de parte de Nu Skin. BONO POR COMPARTIR—Por favor revise la sección titulada Compartir— Ganancia Diaria para obtener detalles adicionales al respecto.

CALIFICACIÓN—El proceso mediante el cual los Afiliados de Marca deben pasar para convertirse en Representantes de Marca. Usted debe comenzar su Calificación sometiendo una Carta de Intención, a continuación usted será denominado como Representante de Marca en Calificación. Una vez usted haya acumulado el número de Bloques Constructores y Bloques por Compartir requeridos durante un periodo de 6 meses calendario, usted completará la Calificación y será reclasificado como Representante de Marca. Por favor revise la sesión titulada Construir – Calificación para obtener detalles adicionales al respecto.

CARTA DE INTENCIÓN (CDI)—Un documento físico o ya bien notificación electrónica que un Afiliado de Marca debe firmar para notificar a Nu Skin de su intención de ingresar al proceso de Calificación para convertirse en un Representante de Marca en Calificación. Una vez este documento haya sido sometido y aceptado por parte de Nu Skin, un Representante de Marca es denominado "RMC1" durante su primer mes de Calificación, "RMC2" durante su segundo mes de calificación, etc. En el caso de que un Afiliado de Marca haya ingresado a este proceso de calificación en una ocasión previa y desee una vez más ingresar al proceso, el Afiliado de Marca deberá someter a la compañía una nueva Carta de Intención.

CLIENTE MINORISTA—Un Cliente Minorista es cualquier cliente que no es un Afiliado de Marca o Miembro que compra Productos, ya sea a un Afiliado de Marca o directamente a Nu Skin.

CUENTA VELOCITY—Una cuenta digital que contiene y refleja toda la actividad de compensación, ajustes y pagos hechos por parte de Nu Skin. Usted será asignado una Cuenta Velocity al convertirse en Afiliado de Marca. Usted podrá trasferir el balance total disponible de su Cuenta Velocity a la institución bancaria de su preferencia en cualquier momento. Sin embargo, se aplicarán costos administrativos con este tipo de transacciones, dependiendo del reglamento normativo de su mercado o ya bien de aquel correspondiente a su propia institución bancaria. Nu Skin se encarga de transferir automáticamente el balance restante de su Cuenta Velocity

al comenzar el periodo de pago semanal y mensual. Usted será responsable por todas las tarifas y costos administrativos asociados con las transferencias que usted efectúe personalmente. El valor mínimo de las transacciones automáticas es el equivalente a \$10 USD en su moneda local. Las transferencias que usted efectúe personalmente no requerirán un valor mínimo. Las Cuentas Velocity no acumulan intereses. Usted podrá acceder a su Cuenta Velocity por medio del portal electrónico de los Afiliados de Marca de Nu Skin.

EQUIPO— Un equipo consta de tu Grupo y todos los Grupos en que seas elegible para recibir un Bono de Liderazgo.

EQUIPO DE LIDERAZGO— Ver Liderar – Šé un Líder Épico para más detalles.

GANANCIAS MINORISTAS—La diferencia monetaria entre sus costos totales (incluyendo el Precio de Miembro, costo de envío, etc.) y el precio por el cual usted vende un determinado Producto. GENERACIÓN—Un concepto sencillo para organizar su Equipo. Cada Representante de Marca que usted lidere de manera directa forma parte de su Primera Generación (G1). Cada Representante de

forma parte de su Primera Generación (G1). Cada Representante de Marca que sus Representantes de Marca G1 lideren de manera directa forman parte de su Segunda Generación (G2), etcétera.

GRUPO—Tu grupo consiste de ti y todos tus Clientes Minoristas, Miembros, Afiliados de Marca y Representantes de Marca en Calificación. Tus Representantes de Marca y tus grupos respectivos no son incluidos directamente en tu Grupo. Todas las ventas generadas por aquellos individuos que forman parte de tu Grupo contribuyen al establecimiento de tus Bloques Constructores y al Valor Comisionable de Ventas de tu Grupo.

MIEMBRO—Un no afiliado de marca que es Registrado por un Afiliado de Marca y puede comprar Productos de Nu Skin a Precio de Miembro. Un Miembro no está autorizado a Registrar Afiliados de Marca o revender Productos.

CUENTA DIAMANTE AZUL BUSINESS BUILDER (BB)—Un incentivo para motivar a los Representantes de Marca exitosos a continuar el desarrollo de sus Equipos de ventas. La Posición de Desarrollo de Negocios es una segunda posición que es otorgada a un Representante de Marca que ha sido compensado como Director Diamante Azul durante un mes. La BB es establecida sobre la primera generación del Director Diamante Azul (la cuenta matriz). Al establecer un Equipo de Representantes de Marca bajo la BB, la cuenta matriz es elegible para recibir un Bono de Liderazgo de 5% sobre 6 Generaciones de Representantes de Marca bajo la BBy la BB es elegible para recibir un Bono de Liderazgo de 5% sobre 6 Generaciones de Representantes de Marca. El dueño de la BB y de la cuenta matriz puede llegar a recibir hasta 10% sobre el VCV de las Generaciones coincidentes entre la cuenta matriz y la BB. Para obtener información adicional con respecto a las Posiciones de Desarrollo de Negocios póngase en contacto con su gerente de cuentas.

CUENTA TEAM ELITE BUSINESS BUILDER (TEBB)-Un incentivo establecido para motivar a los Representantes de Marca exitosos a continuar desarrollando su Equipo de Ventas. Una TEBB es una tercera posición que es otorgada a los Representantes de Marca que han completado su primer mes de Calificación para obtener el título de Director Presidencial/Team Elite. La TEBB se establece en la Primera Generación de la cuenta matriz de la BB. Al establecer un Equipo de Representantes de Marca bajo la BB, la cuenta matriz es elegible para recibir un Bono de Liderazgo de 5% sobre 6 Generaciones de Representantes de Marca, la BB es elegible para recibir un Bono de Liderazgo de 5% sobre 6 Generaciones de Representantes de Marca. Esto significa que la cuenta matriz puede llegar a recibir hasta 15% y la BB puede llegar a recibir hasta 10% VCV de las Generaciones coincidentes entre la cuenta matriz y la cuenta BB y la cuenta TEBB. Para obtener información adicional póngase en contacto con su gerente de cuentas.

PRECIO DE MIEMBRO—El precio de compra de Productos establecido para tanto Miembros como Afiliados de Marca. El Precio de Miembro puede llegar a ser descontado en comparación a los precios listados para promociones e incentivos ocasionalmente y es determinado según los mercados locales.

PRODUCTO—Incluye todos los productos y servicios vendidos por Nu Skin y sus Afiliados de Marca.

REGISTRAR—Registrar (Registrado) hace referencia a inscribir personalmente a Clientes Minoristas, Miembros o Afiliados de Marca en Nu Skin.

REPRESENTANTE DE MARCA (RM)—Un individuo que ha completado la Calificación, tanto como el término genérico aplicado para referirse a todos los Representantes de Marca y títulos superiores, sin consideración de Título. Para mantener el estatus de Representante de Marca, usted deberá completar por lo menos 4 Bloques Constructores durante el periodo de cada mes calendario (o aplicar los Bloques Flexibles para substituir los Bloques Constructores faltantes). En el caso de que usted no cumpla con los requisitos necesarios para mantener su estatus de Representante de Marca, cualquier Representante de Marca en su Equipo será transferido al Equipo de su Representante de Marca directo. Usted contará con la opción de Reiniciar durante un periodo de tiempo limitado, y, si llegase a ser exitoso en sus esfuerzos, usted podrá recuperar los Representantes de Marca pertenecientes a su Equipo previamente, junto con los Bloques Flexibles previamente acumulados. Por favor revise la sesión titulada Detalles Adicionales – Reiniciar, o contacte a su gerente de cuenta para recibir información adicional.

REPRESENTANTE DE MARCA EN CALIFICACIÓN (RMC)— Un Representante de Marca que ha sometido a la compañía su Carta de Intención y ha comenzado, pero no finalizado, el proceso de Calificación. Por favor revise la sesión titulada Construir – Calificación para obtener detalles adicionales al respecto. **TÍTULO**—Se refiere a los Miembros, Afiliados de Marca, Representantes de Marca en Calificación y Títulos de Representantes de Marca. Los Títulos de Representantes de Marca son determinados de acuerdo al número de Representantes de Marca del G1 y los Grupos de Liderazgo y son utilizados para determinar el número de Generaciones de pago con respecto al Bono de Liderazgo. Por favor revise la sección titulada Liderazgo – Títulos y Gráfica de Bono de Liderazgo para obtener detalles adicionales con respecto a los requisitos específicos asignados a cada Título.

VOLUMEN COMISIONABLE DE VENTAS (VCV)—Un valor monetario, asociado con cada Producto, utilizado para determinar los Bonos por Compartir y Constructores. El VCV de cada producto varia ocasionalmente. Contacte a las oficinas de su mercado o a su Afiliado de Marca referente para recibir información específica con respecto a los precios de Producto, detalles del Bono por Compartir, Valor Comisionable de Ventas, e información adicional relacionada a la compensación de ventas.

VOLUMEN DE VENTAS—Un sistema de puntaje establecido por Nu Skin para comparar el valor relativo de los Productos a través de varias monedas y mercados. Cada producto recibe una asignación especifica de puntos de Volumen de Ventas. Los Bloques por Compartir, Bloques Constructores y el Volumen de Ventas de los Grupos de Liderazgo se establece con base en el Volumen de Ventas. El Volumen de Ventas es diferente al Volumen de Ventas Comisionable.

VOLUMEN DE VENTAS DEL EQUIPO DE LIDERAZGO

(VVEL) —El VVEL de un Representante de Marca G1 es la suma de todos los Volúmenes de Ventas comprendidos desde su G1 a G6 de aquel Representante de Marca G1.

INFORMACIÓN IMPORTANTE ADICIONAL

Para calificar a los pagos correspondientes a Velocity by Nu Skin, debes realizar ventas a por lo menos 5 Clientes Minoristas o Miembros diferentes cada mes y cumplir con nuestras Políticas y Procedimientos, así como con los lineamientos.

Velocity será lanzado en los mercados de Nu Skin paulatinamente. Una vez que Velocity sea lanzado en cada mercado nuevo, Nu Skin comenzará a usar los nuevos términos, incluyendo Títulos, en cada mercado. Los nuevos términos serán usados en dichos mercados donde Velocity ha sido lanzado y los términos anteriores se seguirán usando en aquellos mercados donde Velocity no ha sido lanzado.

Velocity no se relaciona con nuestro negocio en China Continental, el cual no participa en el Plan de Compensación de Ventas Globales de Nu Skin y opera bajo un modelo de negocios diferente.

El siguiente cuadro brinda una comparación de los términos nuevos y los anteriores. Hasta que Velocity sea implementado en su totalidad en los mercados de Nu Skin, los términos anteriores y los términos nuevos serán usados indistintamente y con el significado equivalente en los documentos de Nu Skin, incluyendo el Acuerdo de Afiliado de Marca, las Políticas & Procedimientos y los lineamientos. Los Títulos pueden ser modificados sin previo aviso.

TÉRMINO ANTERIOR	TÉRMINO NUEVO
CLIENTE PREFERENTE	MIEMBRO
DISTRIBUIDOR	AFILIADO DE MARCA
EJECUTIVO EN CALIFICACIÓN	REPRESENTANTE DE MARCA EN CALIFICACIÓN
EJECUTIVOS +	REPRESENTANTES DE MARCA
EJECUTIVO (TÍTULO)	REPRESENTANTE DE MARCA
ORO	SOCIO ORO
LAPIS	SOCIO LAPIS
RUBÍ	SOCIO RUBÍ
ESMERALDA	DIRECTOR ESMERALDA
DIAMANTE	DIRECTOR DIAMANTE
DIAMANTE AZUL	DIRECTOR DIAMANTE AZUL
TEAM ELITE	DIRECTOR PRESIDENCIAL/ TEAM ELITE
CÍRCULO GRUPAL	GRUPO
ORGANIZACIÓN	EQUIPO
ACUERDO DE DISTRIBUIDOR	ACUERDO DE AFILIADO DE MARCA



Nu Skin US

75 West Center Street Provo, UT 84601 • 1-800-487-1000 • www.nuskinusa.com

Nu Skin México

Av. Presidente Masaryk #275, Colonia Polanco Secc. IV Delegación Miguel Hidalgo Código Postal 11550 Entre Temístocles y Galileo=

©2018 Nu Skin Enterprises USA