

Europa y África - Viaje del éxito We Go Home

Provo 2025

Términos y condiciones

Lea con atención los siguientes Términos y condiciones que rigen la calificación para el Viaje del éxito We Go Home to Provo 2025 de Europa y África. La participación en el Viaje del éxito We Go Home y la asistencia a este se registrarán independientemente por los Términos y condiciones de participación, que se compartirán con todos los Calificados para el Viaje del éxito (tal como se define más adelante) como muy tarde al mismo tiempo que la notificación que se menciona en la sección 8.

Aceptación de los Términos y condiciones

1. Al intentar calificarse para el Viaje del éxito We Go Home to Provo 2025 de Europa y África (el “Viaje del éxito”), Usted acepta plena e incondicionalmente los presentes Términos y condiciones.

Organizador

2. NSE Products Europe BV, sociedad con domicilio social en Leonardo Da Vincilaan 9 (Building Elsinore), 1930 Zaventem (Bélgica) (en adelante, “Nu Skin”), se encarga de la organización del Viaje del éxito, incluido el proceso de calificación.

Periodo de calificación

3. El periodo de calificación para el Viaje del éxito va del 1 de julio de 2024 al 31 de diciembre de 2024 (el “Periodo de calificación para el Viaje del éxito”).

Requisitos de participación

4. La calificación para el Viaje del éxito está abierta a cualquier Brand Affiliate:
 - a. que resida legalmente y esté registrado con Nu Skin en uno de los Mercados autorizados de Europa y África ; Y
 - b. O bien:
 - i. nunca haya recibido el título de Lapis Partner antes del 1 de agosto de 2023, en adelante, “Grupo 1”;
 - O
 - ii. haya recibido el título de Lapis Partner por primera vez entre el 1 de enero de 2019 y el 1 de julio de 2023, pero nunca haya calificado para unirse al Viaje del éxito Welcome to Utah/We Go Home, siempre y cuando su título pagado al 1 de febrero de 2024 no sea superior a Lapis Partner, en adelante, “Grupo 2”;
 - Y
 - c. que cumpla con estos Términos y condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y procedimientos y el Plan de rendimiento de ventas (todos los Brand Affiliates aptos a los que nos referiremos como “Sales Leader”, “Usted” o “Participante”)
5. Solo se puede calificar una vez para este Viaje del éxito.

Crterios de calificaci3n

6. Con el fin de calificarse para el Viaje del 3xito, tendr3 que cumplir los requisitos que se indican a continuaci3n (“**Crterios de calificaci3n para el Viaje del 3xito**”).

CRITERIOS DE CALIFICACI3N PARA EL VIAJE DEL 3XITO
<p style="text-align: center;">GRUPO 1 NUEVO LAPIS PARTNER</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Debe aumentar su t3tulo al menos a Lapis Partner (“T3tulo objetivo”) por primera vez entre el 1 de agosto de 2023 y el 1 de septiembre de 2024.✓ Durante el Periodo de calificaci3n para el Viaje del 3xito, debe recibir los pagos de acuerdo con su T3tulo objetivo (Lapis Partner o un t3tulo superior siempre y cuando cumpla con los requisitos de la secci3n 4 mencionados anteriormente) durante un m3nimo de cuatro (4) meses naturales, incluido el mes de diciembre de 2024 (mes obligatorio).✓ Durante esos mismos cuatro (4) meses, incluido el mes de diciembre de 2024 (mes obligatorio):<ul style="list-style-type: none">○ debe conseguir un m3nimo de ocho (8) bloques constructores por mes natural; y○ debe garantizar un m3nimo de dos (2) Brand Representatives de Generaci3n 1 calificados* <p style="text-align: center;">GRUPO 2 ANTIGUO LAPIS PARTNER</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Durante el Periodo de calificaci3n para el Viaje del 3xito, debe obtener o mantener, como m3nimo, el t3tulo de Lapis Partner (“T3tulo objetivo”).✓ Durante el Periodo de calificaci3n para el Viaje del 3xito, debe recibir los pagos de acuerdo con su T3tulo objetivo (Lapis Partner o un t3tulo superior siempre y cuando cumpla con los requisitos de la secci3n 4 mencionados anteriormente) durante un m3nimo de cuatro (4) meses naturales, incluido el mes de diciembre de 2024 (mes obligatorio).✓ Durante esos mismos cuatro (4) meses, incluido el mes de diciembre de 2024 (mes obligatorio):<ul style="list-style-type: none">○ debe conseguir un m3nimo de ocho (8) bloques constructores por mes natural;○ debe conseguir un m3nimo de 50 000 puntos de volumen de ventas de la organizaci3n (“OSV”)** en total; y○ debe garantizar un m3nimo de tres (3) Brand Representatives de Generaci3n 1 calificados* .

* Un Brand Representative de Generación 1 calificado es (1) un Brand Representative de Generación 1 que cumple los requisitos de mantenimiento de su título (incluido un Brand Representative que usa Bloques Flexibles) o (2) un Brand Representative de Generación 1 en degradación (un Brand Representative que no ha cumplido los requisitos de mantenimiento durante el mes natural) que tiene un Brand Representative que cumple con los requisitos de mantenimiento de Generación 1-6 en su organización, incluido un Brand Representative que use Bloques Flexibles.

** El Volumen de ventas de la organización (OSV) es la suma del Volumen de ventas mensual de su Grupo de consumidores, los Grupos de consumidores de sus Brand Representatives G1–G6, el G6 de su Business Builder Position, y el G6 de su Team Elite Business Builder Position.

Anuncio de los calificados para el viaje del éxito

7. El Comité de Evaluación y Aprobación del Viaje del éxito evaluará a todos los Líderes de ventas que hayan cumplido los Requisitos de calificación para el viaje del éxito.
8. Las Cuentas de Brand Affiliate que se hayan calificado para participar en el Viaje del éxito (los **“Calificados para el Viaje del éxito”**) recibirán una notificación por correo electrónico antes del 19 de enero de 2025 en la que se les informará al mismo tiempo de las fechas exactas del Viaje del éxito. Se solicitará a los Calificados para el Viaje del éxito que confirmen su participación como muy tarde el 31 de enero de 2025.
9. Si el número de Calificados para el viaje del éxito supera el número de plazas disponibles para el Viaje del éxito, se dará prioridad a los primeros en calificarse.

Restricción sobre la participación en el Viaje del éxito

10. La participación en el Viaje del éxito no es canjeable por dinero ni se puede transferir.
11. La participación en el Viaje del éxito se limita a un máximo de dos (2) personas por Cuenta de Brand Affiliate (y se limita a los Brand Affiliates y Participantes cuyos nombres vengán recogidos en la Cuenta de Brand Affiliate del Calificado para el Viaje del éxito). En caso de que en la Cuenta de Brand Affiliate solo figure una (1) persona, el Brand Affiliate podrá llevar como invitado (i) a alguien que no haya estado registrado como Brand Affiliate durante todo el Periodo de calificación para el Viaje del éxito y hasta el inicio del Viaje del éxito; (ii) o a alguien con quien se tenga una relación directa (por ejemplo, cónyuge, pareja, progenitor o hermano/a), quien, a su vez, podrá ser también un Brand Affiliate con cualquier Título.

Descalificación

12. Nu Skin se reserva el derecho a aplazar la aprobación final con respecto a todos los premios en espera de la comprobación del cumplimiento de los presentes Términos y condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y procedimientos y el Plan de rendimiento de ventas. Los Calificados para el viaje del éxito deberán ser Brand Representatives que estén al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones frente a Nu Skin en todo momento.
13. Toda manipulación del Plan de rendimiento de ventas, según lo determine Nu Skin a su entera discreción, se traducirá en la descalificación de un Calificado para el Viaje del éxito o Participante.
14. En caso de que se tenga constancia de alguna infracción o manipulación después de que haya tenido lugar el Viaje del éxito, Nu Skin se reserva el derecho a deducir los costes del Viaje del éxito de futuros pagos de Bonificaciones que se adeuden a la cuenta del Brand Affiliate, sin perjuicio de cualesquiera otras medidas que puedan tomarse en virtud del Contrato de Brand Affiliate, de las

Normas y procedimientos o del Plan de rendimiento de ventas.

Cancelación y sustitución del Viaje del éxito

15. Nu Skin se reserva el derecho a cambiar, aplazar, cancelar o sustituir el Viaje del éxito en cualquier momento y por cualquier motivo, incluido, sin limitación, un evento de fuerza mayor (tal y como se define a continuación).
16. En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del éxito por cualquier otra razón diferente a una causa de fuerza mayor, se ofrecerá un premio o viaje de sustitución por un valor aproximado al del Viaje del éxito original, menos los costes de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido al cancelar el Viaje del éxito original. En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del éxito por causa de fuerza mayor, se ofrecerá un premio o viaje de sustitución a entera discreción de Nu Skin, por un valor aproximado al del Viaje del éxito original, menos los costes de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido al cancelar el Viaje del éxito original.
En caso de que se ofrezca un premio o viaje de sustitución, los presentes Términos y condiciones seguirán siendo aplicables *mutatis mutandis*.

Pagos

17. Todos los pagos realizados por Nu Skin en relación con el Viaje del éxito o de conformidad con estos Términos y condiciones, independientemente del motivo (por ejemplo, reembolso de gastos reembolsables contraídos, acuerdo de reemplazo en virtud de la sección 16 mencionada, etc.) se realizarán por transferencia a la cuenta bancaria registrada con Nu Skin para los pagos de Bonificaciones a la Cuenta del Brand Affiliate.

Responsabilidad

18. **Los Participantes y los Calificados para el Viaje del éxito participan por su propia cuenta y riesgo. Los Participantes y los Calificados para el Viaje del éxito exoneran y eximen a Nu Skin y a sus filiales, consejeros, directivos, empleados y representantes de cualquier responsabilidad por daños, pérdidas o lesiones de cualquier tipo derivados de la calificación para el Viaje del éxito o de la participación en este —o relativos a dicha calificación o participación—, incluidos, entre otros, reclamaciones, daños y perjuicios, o pérdidas relacionados con la COVID-19.**
19. Nu Skin se encarga de tramitar todas las entradas, billetes, vales y cupones y todas las gestiones relativas al transporte, desplazamientos o alojamiento únicamente en calidad de representante de los Calificados para el Viaje del éxito y sus invitados, con la condición expresa de que Nu Skin no podrá ser considerada responsable de cualesquiera daños directos, consecuentes o accidentales se deriven de tales trámites o gestiones.
20. Sin menoscabo de lo antedicho, Nu Skin no responderá (a) por la imposibilidad de celebrar el Viaje del éxito debido a impagos de terceros, enfermedades, pandemias (incluido, entre otros factores, cualquier empeoramiento adicional derivado de la COVID-19 o el cumplimiento de cualesquiera normativas gubernamentales, prohibiciones, limitaciones y medidas sanitarias o de seguridad que afecten a la disponibilidad, el horario, la programación y las reuniones sociales en relación con la

pandemia de la COVID-19), condiciones atmosféricas, huelgas, atentados terroristas, guerras, cuarentenas, actividades delictivas o cualquier causa que se escape al control de Nu Skin (una “Causa de fuerza mayor”); (b) de cuantos daños y perjuicios o gastos ocasione el aplazamiento, la cancelación o la sustitución del Viaje del éxito por las causas anteriores; (c) ni de cuantos retrasos o cambios en la programación sean atribuibles a las mismas.

Autorizaciones y formalidades para el viaje

21. Será de su exclusiva responsabilidad obtener y cubrir los costes de toda autorización, pasaporte, visado, certificado sanitario, dosis o vacunas (incluida, entre otras, la vacuna contra la COVID-19), pruebas de vacunación y cualquier otro requisito para viajar, además de cumplir y cubrir los costes de cualquier otra formalidad obligatoria para viajar que puedan exigir las autoridades de su país de residencia, el país de destino de su Viaje del éxito o cualquier otro país de tránsito o escala que esté vigente en el momento de su viaje. Nu Skin no proporcionará ningún reembolso ni compensación en caso de que usted no pudiera efectuar su viaje o no pudiera unirse al Viaje del éxito por no cumplir con cualquiera de los requisitos anteriores.

Legislación aplicable y arbitraje privado obligatorio

22. El ordenamiento jurídico del estado de Utah (Estados Unidos de América) regirá los presentes Términos y condiciones.
23. Toda disputa relacionada con la calificación para el Viaje del éxito y con los presentes Términos y condiciones —incluida, a modo de ejemplo, cualquier infracción de los mismos— se deberá resolver por medio del procedimiento de resolución de conflictos recogido en el documento Normas y procedimientos de Nu Skin. Este procedimiento expreso incluye las estipulaciones sobre arbitraje definitivo y vinculante recogidas en los capítulos 6 y 7 del documento Normas y procedimientos. Un solo árbitro presidirá el arbitraje, que deberá celebrarse en Salt Lake City (Utah, Estados Unidos). Las partes de la disputa deberán designar un árbitro, y el arbitraje se desarrollará con arreglo a la Utah Uniform Arbitration Act (ley uniforme sobre arbitraje de Utah). El procedimiento se desarrollará en inglés, si bien la documentación y los testimonios se traducirán al idioma preferido del Brand Affiliate solicitante si así lo solicita este, quien correrá con los gastos de la traducción. El laudo arbitral será definitivo y vinculante y se podrá convalidar en cualquier tribunal competente. La parte vencedora de dicho arbitraje tendrá derecho a recuperar los costes y los honorarios de los letrados en cuantía razonable relacionados con este.

Miscelánea

24. Con el fin de calificarse para cualquier Título, deberá cumplir todos los requisitos del Plan de rendimiento de ventas, incluidos los referidos a las ventas al por menor.
25. Reclutar a otros Brand Affiliates no conlleva pagos de Bonificaciones. Las Bonificaciones se pagan únicamente cuando se venden productos.
26. **No podrá comprar grandes volúmenes de productos, ni incitar a otros a comprarlos, para calificarse y conseguir los premios recogidos en este Viaje del éxito, a menos que pueda probar que va a revender de forma lícita productos que superan la cantidad que se considera razonable para uso personal.**

27. Todos los términos con inicial mayúscula cuya definición no figure en el presente documento adoptarán los significados enunciados en el Contrato de Brand Affiliate, el Plan de rendimiento de ventas, y las Normas y procedimientos.
28. Nu Skin se reserva el derecho a modificar estos Términos y condiciones en cualquier momento sin previo aviso.
29. Nu Skin se reserva el derecho a interpretar, a su entera discreción, los presentes Términos y condiciones, incluidos los Criterios de calificación para el Viaje del éxito, y toda decisión al respecto será definitiva.
30. La versión original en inglés de los presentes Términos y condiciones se ha traducido a otros idiomas. En caso de discrepancia entre la versión en inglés y la versión de estos Términos y condiciones en cualquier otro idioma, prevalecerá la versión en inglés.
31. Si un tribunal considerara ilegal, nula o inejecutable cualquiera de las cláusulas de los presentes Términos y condiciones, este hecho no afectará al resto de las cláusulas, que seguirán siendo vinculantes.
32. La Calificación para el Viaje del éxito está sujeta a toda la legislación y las normativas vigentes y carecerá de validez en los casos en los que se prohíba por ley.
33. En concreto, cabe destacar que es probable que el valor del Viaje del éxito se considere total o parcialmente un **“Ingreso en especie”**, es decir, que es gravable para los Calificados para el Viaje del éxito. **El pago de los impuestos correspondientes es responsabilidad exclusiva de los Calificados para el Viaje del éxito que hagan el viaje.** Por tanto, Nu Skin aconseja a los Calificados para el viaje del éxito que hagan las consultas oportunas a su asesor fiscal para averiguar cuándo y cómo declarar el valor del Ingreso en especie ante las autoridades fiscales. Se calcula que el valor del Viaje del éxito, incluidos los vuelos y el programa en tierra, es de tres mil dólares estadounidenses (3000 USD) por persona. Nu Skin no será responsable del pago de los impuestos, las sanciones o las multas en que hayan incurrido los Calificados para el Viaje del éxito, bien por participar en el Viaje del éxito, bien por no presentar correctamente sus declaraciones de impuestos. Tenga en cuenta que Nu Skin tiene la obligación legal de notificar anualmente a las autoridades fiscales los Ingresos en especie totales por persona y que estas están en condiciones de utilizar dicha información como instrumento de control o tienen intención de hacer lo propio. El valor del Viaje del éxito solo se facilita a efectos fiscales, y ni los Calificados para el Viaje del éxito ni sus invitados pueden utilizarlo con fines promocionales ni de marketing.

Durante su intento de calificación para el Viaje del Éxito, recuerde que el objetivo principal de su negocio y de Nu Skin es vender productos de alta calidad a clientes. Como parte de este proceso, puede patrocinar a otros Brand Affiliates para que se incorporen al negocio con el fin de crear su organización comercial, así como formarles para que aprendan a vender los productos. Sin embargo, el reclutamiento de otros Brand Affiliates no es el objetivo principal, sino una parte integral de su obligación fundamental de vender productos y aumentar las ventas a consumidores finales por parte de su línea de organización descendente.