

Viaje del éxito de Europa y África

Septiembre de 2025

Términos y condiciones de calificación

Lea con atención los siguientes Términos y condiciones, que rigen la calificación para el Viaje del éxito de Europa y África de septiembre de 2025. La participación en el Viaje del éxito de Europa y África de septiembre de 2025 y la asistencia a este se registrarán independientemente por los Términos y condiciones de participación, que se compartirán con todos los Calificados para el Viaje del éxito (tal como se define más adelante) como muy tarde al mismo tiempo que la notificación que se menciona en la sección 7.

Aceptación de los Términos y condiciones

1. Al intentar calificarse para el Viaje del éxito de Europa y África de septiembre de 2025 (el **“Viaje del éxito”**), Usted acepta plena e incondicionalmente los presentes Términos y condiciones.

Organizador

2. NSE Products Europe BV, sociedad con domicilio social en Leonardo Da Vincilaan 9 (Building Elsinore), 1930 Zaventem (Bélgica) (en adelante, **“Nu Skin”**), se encarga de la organización del Viaje del éxito, incluido el proceso de calificación.

Periodo de calificación

3. El periodo de calificación para el Viaje del éxito va del 1 de enero de 2025 al 30 de junio de 2025 (el **“Periodo de calificación para el Viaje del éxito”**).

Requisitos de participación

4. La calificación para el Viaje del éxito está abierta a todos los Brand Affiliates:
 - a. que residan legalmente y estén registrados en Nu Skin en: Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, Eslovaquia, España, Finlandia, Francia, Hungría, Irlanda, Islandia, Italia, Luxemburgo, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, Rumanía, Sudáfrica, Suecia, Suiza o Reino Unido; y
 - b. que cumplan los presentes Términos y condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y procedimientos y el Plan de rendimiento de ventas (nos referiremos a cada uno de los Brand Affiliates que sea apto como **“Líder de ventas”**, **“Usted”** o **“Participante”**).

Criterios de calificación

5. Con el fin de calificarse para el Viaje del éxito de septiembre de 2025, Usted tendrá que cumplir los requisitos que se indican a continuación (**“Criterios de calificación para el Viaje del éxito”**).

El título que conforma la base de partida (“**Base de partida**”) para el Viaje del éxito de septiembre de 2025 aplicable a Usted se ve determinado:

- Por el Título que le permitió clasificarse para el Viaje del éxito a Taghazout 2024; o si no se clasificó para ese viaje, por el Título que le permitió clasificarse para el Viaje del éxito a Mykonos 2023; o si no se clasificó para ninguno de los viajes mencionados, por el Título que le permitió clasificarse para el Viaje del éxito a Mauricio 2022; o
- por el Título más alto por el que haya recibido pagos durante cuatro (4) meses naturales cualesquiera de 2019, si no se calificó para ninguno de los Viajes del éxito mencionados; o
- si no se calificó para ninguno de los Viajes del éxito mencionados o se convirtió en Brand Affiliate después del mes de septiembre de 2019, su Base de partida es “Brand Representative”.

CRITERIOS DE CALIFICACIÓN PARA EL VIAJE DEL ÉXITO
TÍTULO OBJETIVO: DE RUBY PARTNER A BLUE DIAMOND DIRECTOR¹
<p>✓ Haber recibido pagos con arreglo a un Título que esté un nivel por encima de su Base de partida y al menos como Ruby Partner (“Título objetivo*”), durante un mínimo de cuatro (4) meses naturales a lo largo del Periodo de calificación para el Viaje del éxito¹, incluido junio de 2025 (mes obligatorio)</p> <p><small>* Su Título objetivo a efectos de los Criterios de calificación del Viaje del éxito no cambia, aunque consiga un Título superior durante el Periodo de calificación para el Viaje del éxito.</small></p> <p>✓ Haber logrado un mínimo de ocho 8 (ocho) Bloques Constructores cada mes natural en los cuatro (4) meses de calificación del Periodo de calificación del viaje del éxito, incluido junio de 2025 (mes obligatorio);</p> <p>✓ Asegúrese de tener el número requerido de Brand Representatives de Generación 1 calificados² para su Título objetivo en los cuatro (4) meses de calificación durante el Periodo de calificación para el Viaje del éxito, incluido junio de 2025 (mes obligatorio);</p> <p>Y</p> <p>✓ Durante los cuatro (4) meses naturales en los que haya recibido pagos con arreglo a su Título objetivo (o título más alto) a lo largo del Periodo de calificación para el Viaje del éxito, haber logrado un Volumen de Ventas de la Organización mínimo (“OSV”)³ de:</p> <ul style="list-style-type: none"> • 60 000 para Ruby Partners; • 150 000 para Emerald Directors; • 250 000 para Diamond Directors; • 500 000 para Blue Diamond Directors.
TÍTULO OBJETIVO: TEAM ELITE
<p><u>Si ha calificado como Team Elite según las normas de calificación para el viaje del Team Elite 2025⁴:</u></p> <p>✓ Tener al menos 5 Brand Affiliates en su G1-G6 calificados para el Viaje del éxito limitados⁵; Y</p>

- ✓ asegurarse de que tiene al menos seis (6) Brand Representatives G1 calificados² en cualquiera de los cuatro (4) meses del Periodo de calificación del Viaje del éxito, incluido junio de 2025 (mes obligatorio).

Si no ha calificado como Team Elite según las normas de calificación para el viaje del Team Elite 2025:

- ✓ Cumplir los requisitos de calificación de Team Elite entre enero y junio de 2025⁴ durante los seis (6) meses naturales; Y
- ✓ asegurarse de tener el número requerido de **Brand Representatives de Generación 1 calificados**² para su Título objetivo en los seis (6) meses de calificación durante el Periodo de calificación para el Viaje del éxito; Y
- ✓ tener al menos 5 Brand Affiliates en su G1-G6 calificados para el Viaje del éxito limitados⁵

¹ Para que se lo reconozca como Blue Diamond Director, debe mantener ese Título y ser pagado como tal durante dos (2) meses naturales consecutivos. Esos dos (2) meses naturales deben estar incluidos en los cuatro (4) meses de calificación.

² Un Brand Representative de Generación 1 calificado es (1) un Brand Representative de Generación 1 que cumple los requisitos de mantenimiento de su título (incluido un Brand Representative que usa Bloques Flexibles) o (2) un Brand Representative de Generación 1 en degradación (un Brand Representative que no ha cumplido los requisitos de mantenimiento durante el mes natural) que tiene un Brand Representative de Generación 1-6 en su organización, incluido un Brand Representative que use Bloques Flexibles.

³ El Volumen de ventas de la organización (OSV) es la suma del Volumen de ventas mensual de su Grupo de consumidores, los Grupos de consumidores de sus Brand Representatives G1–G6, el G6 de su Business Builder Position, y el G6 de su Team Elite Business Builder Position.

⁴ Para consultar las reglas completas de calificación del programa Team Elite, visite My Workspace/Construir/Programas/Viajes en www.nuskin.com.

⁵ Limitado significa que cada Brand Affiliate calificado para el Viaje del éxito solo cuenta para este requisito en una cuenta Team Elite de su upline. Un Brand Affiliate calificado para el Viaje del éxito de su G2 solo puede contar para su calificación para el Viaje de éxito de Team Elite si dicha cuenta de G2 no cuenta para una cuenta Team Elite de su G1. Si un Team Elite consigue menos de 5 Brand Affiliates calificados para el Viaje del éxito al final del Periodo de calificación para el Viaje del éxito, esos Brand Affiliates calificados para el Viaje del éxito pasarán al siguiente Team Elite de la fila a efectos de calificación para el Viaje del éxito.

Anuncio de los calificados para el viaje del éxito

6. El Comité de Evaluación y Aprobación del Viaje del éxito evaluará a todos los Líderes de ventas que hayan cumplido los Requisitos de calificación para el viaje del éxito.
7. Las Cuentas de Brand Affiliate que se hayan calificado para participar en el Viaje del éxito (los **“Calificados para el Viaje del éxito”**) recibirán una notificación por correo electrónico antes del 18 de julio de 2025. Se solicitará a los Calificados para el Viaje del éxito que confirmen su participación como muy tarde el 31 de julio de 2025.
8. Si el número de Calificados para el viaje del éxito supera el número de plazas disponibles para el Viaje del éxito, se dará prioridad a los primeros en calificarse.

Restricción sobre la participación en el Viaje del éxito

9. La participación en el Viaje del éxito no es canjeable por dinero ni se puede transferir.

10. La participación en el Viaje del éxito se limita a un máximo de dos (2) personas por Cuenta de Brand Affiliate (y se limita a los Brand Affiliates y Participantes cuyos nombres vengan recogidos en la Cuenta de Brand Affiliate del Calificado para el Viaje del éxito). En caso de que en la Cuenta de Brand Affiliate solo figure una (1) persona, el Brand Affiliate podrá llevar como invitado (i) a alguien que no haya estado registrado como Brand Affiliate durante todo el Periodo de calificación para el Viaje del éxito y que no lo esté hasta el inicio del Viaje del éxito; (ii) o a alguien con quien se tenga una relación directa (por ejemplo, cónyuge, pareja, progenitor, hijo/a o hermano/a), quien, a su vez, podrá ser también un Brand Affiliate con cualquier Título.

Descalificación

11. Nu Skin se reserva el derecho a aplazar la aprobación final con respecto a todos los premios en espera de la comprobación del cumplimiento de los presentes Términos y condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y procedimientos y el Plan de rendimiento de ventas. Los Calificados para el viaje del éxito deberán ser Brand Representatives que estén al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones frente a Nu Skin en todo momento.
12. Toda manipulación del Plan de rendimiento de ventas, según lo determine Nu Skin a su entera discreción, se traducirá en la descalificación de cualquier Calificado para el Viaje del éxito o Participante.
13. En caso de que se tenga constancia de alguna infracción o manipulación después de que haya tenido lugar el Viaje del éxito, Nu Skin se reserva el derecho a deducir los costes del Viaje del éxito de futuros pagos de Bonificaciones que se adeuden al Brand Affiliate, sin perjuicio de cualesquiera otras medidas que puedan tomarse en virtud del Contrato de Brand Affiliate, de las Normas y procedimientos o del Plan de rendimiento de ventas.

Cancelación y sustitución del Viaje del éxito

14. Nu Skin se reserva el derecho a cambiar, aplazar, cancelar o sustituir el Viaje del éxito en cualquier momento y por cualquier motivo, incluido, sin limitación, un evento de fuerza mayor (tal y como se define a continuación).
15. En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del éxito por cualquier otra razón diferente a una causa de fuerza mayor, se ofrecerá un premio o viaje de sustitución por un valor aproximado al del Viaje del éxito original, menos los costes de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido al cancelar el Viaje del éxito original. En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del éxito por causa de fuerza mayor, se ofrecerá un premio o viaje de sustitución a entera discreción de Nu Skin, por un valor aproximado al del Viaje del éxito original, menos los costes de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido al cancelar el Viaje del éxito original. En caso de que se ofrezca un premio o viaje de sustitución, los presentes Términos y condiciones seguirán siendo aplicables *mutatis*

mutandis. Los pagos de Nu Skin relativos a la presente cláusula se realizarán en la cuenta bancaria registrada en la Cuenta de Brand Affiliate con Nu Skin.

Responsabilidad

16. **Los Participantes y los Calificados para el Viaje del éxito participan por su propia cuenta y riesgo. Los Participantes y los Calificados para el Viaje del éxito exoneran y eximen a Nu Skin y a sus filiales, consejeros, directivos, empleados y representantes de cualquier responsabilidad por daños, pérdidas o lesiones de cualquier tipo derivados de la calificación para el Viaje del éxito o de la participación en este —o relativos a dicha calificación o participación—, incluidos, entre otros, reclamaciones, daños y perjuicios, o pérdidas relacionados con la COVID-19.**
17. Nu Skin se encarga de tramitar todas las entradas, billetes, vales y cupones y todas las gestiones relativas al transporte, desplazamientos o alojamiento únicamente en calidad de representante de los Calificados para el Viaje del éxito y sus invitados, con la condición expresa de que Nu Skin no podrá ser considerada responsable de cualesquiera daños directos, consecuentes o accidentales se deriven de tales trámites o gestiones.
18. Sin menoscabo de lo antedicho, Nu Skin no responderá (a) por la imposibilidad de celebrar la Recompensa debido a impagos de terceros, enfermedades, pandemias (incluido, entre otros factores, la COVID-19) o el cumplimiento de cualesquiera normativas gubernamentales, prohibiciones, limitaciones y medidas sanitarias o de seguridad que afecten a la disponibilidad, el horario, la programación y las reuniones sociales, condiciones atmosféricas, huelgas, atentados terroristas, guerras, cuarentenas, actividades delictivas o cualquier causa que se escape al control de Nu Skin (una “**Causa de fuerza mayor**”); (b) de cuantos daños y perjuicios o gastos ocasione el aplazamiento, la cancelación o la sustitución del Viaje del éxito por las causas anteriores; (c) ni de cuantos retrasos o cambios en la programación sean atribuibles a las mismas.

Pagos

19. Todos los pagos, reembolsos y devoluciones que Nu Skin deba efectuar a un Brand Affiliate en relación con el Viaje del éxito o los presentes Términos y condiciones, si los hubiere, se efectuarán mediante transferencia bancaria a la cuenta bancaria registrada en Nu Skin para los pagos de Bonificaciones a la Cuenta del Brand Affiliate en cuestión.

Autorizaciones y formalidades para el viaje

20. Será de su exclusiva responsabilidad obtener y cubrir los costes de toda autorización, pasaporte, visado, certificado sanitario, dosis o vacunas (incluida, entre otras, la vacuna contra la COVID-19), pruebas de vacunación y cualquier otro requisito para viajar, además de cumplir y cubrir los costes de cualquier otra formalidad obligatoria para viajar que puedan exigir las autoridades de su país de residencia, el país de destino de su Viaje del éxito o cualquier otro país de tránsito o escala que esté vigente en el momento de su viaje. Nu Skin no proporcionará ningún reembolso ni compensación en caso de que usted no pudiera efectuar su viaje o no pudiera unirse al Viaje del éxito por no cumplir con cualquiera de los requisitos anteriores.

Legislación aplicable y arbitraje privado obligatorio

21. El ordenamiento jurídico del estado de Utah (Estados Unidos de América) regirá los presentes Términos y condiciones.
22. Toda disputa relacionada con la calificación para el Viaje del éxito y con los presentes Términos y condiciones —incluida, a modo de ejemplo, cualquier infracción de los mismos— se deberá resolver por medio del procedimiento de resolución de conflictos recogido en el documento Normas y procedimientos de Nu Skin. Este procedimiento expreso incluye las estipulaciones sobre arbitraje definitivo y vinculante recogidas en los capítulos 6 y 7 del documento Normas y procedimientos. Un solo árbitro presidirá el arbitraje, que deberá celebrarse en Salt Lake City (Utah, Estados Unidos). Las partes de la disputa deberán designar un árbitro, y el arbitraje se desarrollará con arreglo a la Utah Uniform Arbitration Act (ley uniforme sobre arbitraje de Utah). El procedimiento se desarrollará en inglés, si bien la documentación y los testimonios se traducirán al idioma preferido del Brand Affiliate solicitante si así lo solicita este, quien correrá con los gastos de la traducción. El laudo arbitral será definitivo y vinculante y se podrá convalidar en cualquier tribunal competente. La parte vencedora de dicho arbitraje tendrá derecho a recuperar los costes y los honorarios de los letrados en cuantía razonable relacionados con este.

Miscelánea

23. Con el fin de calificarse para cualquier Título, deberá cumplir todos los requisitos del Plan de rendimiento de ventas, incluidos los referidos a las ventas al por menor. Reclutar a otros Brand Affiliates no conlleva pagos de Bonificaciones. Las Bonificaciones se pagan únicamente cuando se venden productos calificados.
24. **No podrá comprar grandes volúmenes de productos, ni incitar a otros a comprarlos, para calificarse y conseguir los premios recogidos en este Viaje del éxito, a menos que pueda probar que va a revender de forma lícita productos que superan la cantidad que se considera razonable para uso personal.**
25. Todos los términos con inicial mayúscula cuya definición no figure en el presente documento adoptarán los significados enunciados en el Contrato de Brand Affiliate, el Plan de rendimiento de ventas, y las Normas y procedimientos.
26. Nu Skin se reserva el derecho a interpretar, a su entera discreción, los presentes Términos y condiciones, incluidos los Criterios de calificación para el Incentivo del Viaje del éxito, y toda decisión al respecto será definitiva.
27. Si un tribunal considerara ilegal, nula o inejecutable cualquiera de las cláusulas de los presentes Términos y condiciones, este hecho no afectará al resto del clausulado, que seguirá siendo vinculante.
28. La Calificación para el Viaje del éxito está sujeta a toda la legislación y las normativas vigentes y carecerá de validez en los casos en los que se prohíba por ley.
29. En concreto, cabe destacar que es probable que el valor del Viaje del éxito se considere total o parcialmente un **“Ingreso en especie”**, es decir, que es gravable para los Calificados para el Viaje

del éxito. **El pago de los impuestos correspondientes es responsabilidad exclusiva de los Calificados para el Viaje del éxito que hagan el viaje.** Por tanto, Nu Skin aconseja a los Calificados para el viaje del éxito que hagan las consultas oportunas a su asesor fiscal para averiguar cuándo y cómo declarar el valor del Ingreso en especie ante las autoridades fiscales. Se calcula que el valor del Viaje del éxito, incluidos los vuelos y el programa en tierra, es de dos mil quinientos dólares estadounidenses (2500 USD) por persona. Nu Skin no será responsable del pago de los impuestos, las sanciones o las multas en que hayan incurrido los Calificados para el Viaje del éxito, bien por participar en el Viaje del éxito, bien por no presentar correctamente sus declaraciones de impuestos. Tenga en cuenta que Nu Skin tiene la obligación legal de notificar anualmente a las autoridades fiscales los Ingresos en especie totales por persona y que estas están en condiciones de utilizar dicha información como instrumento de control o tienen intención de hacer lo propio. El valor del Viaje del éxito solo se facilita a efectos fiscales, y ni los Calificados para el Viaje del éxito ni sus invitados pueden utilizarlo con fines promocionales ni de marketing.

Durante su intento de calificación para el Viaje del Éxito, recuerde que el objetivo principal de su negocio y de Nu Skin es vender productos de alta calidad a clientes. Como parte de este proceso, puede patrocinar a otros Brand Affiliates para que se incorporen al negocio con el fin de crear su organización comercial, así como formarles para que aprendan a vender los productos al por menor. Sin embargo, el reclutamiento de otros Brand Affiliates no es el objetivo principal, sino una parte integral de su obligación fundamental de vender productos y aumentar las ventas de productos a clientes al por menor por parte de su línea de organización descendente.